#  Model për përgatitjen e planit të biznesit



**Ministria e Bujqësisë,**

**Pylltarisë dhe Zhvillimit Rural**

**MODEL PËR PËRGADITJEN E PLANIT TË BIZNESIT**

**për projektet e përkrahura nga Ministria e Bujqësisë,**

 **Pylltarisë dhe Zhvillimit Rural**

**SHËNIM!**

***Ky dokument duhet të respektohet në tërësi.* Ky dokument nuk është për tu plotësuar por është një model si të shkruhet plani i biznesit. Në rast se ekziston ndonjë kapitull që nuk ndërlidhet me projektin tuaj, ju duhet që një gjë të tillë ta cekni brenda kapitullit përkatës.**

1. **Informata të përgjithshme**
	1. Emri i përfituesit (me të dhënat e tij specifike të identifikimit)

Për personat fizik:

Emri dhe Mbiemri

Adresa e plotë

NIF:

Numri i telefonit

Për personat juridik:

 Emri i ndërmarrjes

 Adresa e ndërmarrjes

 Numri fiskal

 Pronarët e ndërmarrjes

 Personi i autorizuar

 Numri kontaktues i telefonit

* 1. Asetet kryesore në pronësi të aplikuesit: tokë (me specifikim të llojit të pronësisë), objekte, pajisje dhe makineri, kafshë, etj. – sikur në Regjistrin e fermës.

 **Tabela 1. Asetet e aplikuesit**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Asetet** | **Data e blerjes / ndërtimit** | **Vlera e blerjes per persona fizik ose gjendja e fundit e bilancit per persona juridik** | **Sasia (me copë)**  |
| **1. Objektet – gjithsej**  |  |   |   |
|  **1.1 detaje……………..** |  |   |   |
|  **1. n detaje………………** |  |   |   |
| **2.Pajisje – gjithsej**  |  |   |   |
|  **2.1 detaje……………..** |  |   |   |
|  **2. n detaje………………** |  |   |   |
| **3. KAFSHË** |  |   |   |
|  **3.1 detaje……………..** |  |   |   |
|  **3. n detaje………………** |  |   |   |
| **4. Të tjera - detaje** |  |   |   |
| **GJITHSEJ** |  |  |  |

 **Tabela 2. Toka**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Nr.** | **Rajoni/Komuna/Fshati** | **Sipërfaqja (m²) / lloji i shfrytëzimit**  | **Statusi juridik (pronë e aplikuesit, pronë familjare apo e marrë me qira)** |
| **1** |  |  |  |
| **n** |  |  |  |

**Shto rreshta tjerë nëse ka nevojë!**

**2 Të dhëna për personat e ekonomisë familjare/ndërmarrjes**

**2.1 Për persona fizik:**

**Tabela nr. 3. Të dhëna për anëtarët e ekonomisë familjare**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Nr.** | **Emri dhe mbiemri**  | **Viti i lindjes** | **Gjinia** **(M/F)** | **Profesioni/ vendi i punës** | **Të ardhurat (€)** |
| **1** |  |  |  |  |  |
| **2** |  |  |  |  |  |
| **3** |  |  |  |  |  |
| **4** |  |  |  |  |  |
| **5** |  |  |  |  |  |
| **6** |  |  |  |  |  |
| **7** |  |  |  |  |  |

**Shto rreshta tjerë nëse ka nevojë!**

**Tabela nr. 4. Pasqyra e prodhimeve kryesore të dy viteve paraprake**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Nr** | **Produkti/ shërbimi** | **Njësia** | **Viti** |
| **2015** | **2016** |
|  |  |  | **Sasia** | **Çmimi** | **Vlera** | **Sasia** | **Çmimi** | **Vlera** |
| **1** |  |  |  |  |  |  |  |  |
| **2** |  |  |  |  |  |  |  |  |
| **3** |  |  |  |  |  |  |  |  |
| **4** |  |  |  |  |  |  |  |  |
| **5** |  |  |  |  |  |  |  |  |
| **Gjithsej** |  |  |  |  |  |  |  |

**Shto rreshta tjerë nëse ka nevojë!**

**2.2Për persona juridik**

**Tabela nr. 5. Të dhëna për ndërmarrjen**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Nr.** | **Pronarët** **(emri & mbiemri)** | **%** **e akcioneve** | **Aktivitetet e ndërmarrjes** | **Qarkullimi** **në vitin 2015** | **Qarkullimi** **në vitin 2016** |
| **1** |  |  |  |  |  |
| **2** |  |  |  |
| **3** |  |  |  |

**Tabela nr. 6. Pasqyra e prodhimeve kryesore të dy viteve paraprake**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Nr** | **Produkti/ shërbimi** | **Njësia** | **Viti** |
| **2015** | **2016** |
| **1** |  |  | **Sasia** | **Çmimi** | **Vlera** | **Sasia** | **Çmimi** | **Vlera** |
| **2** |  |  |  |  |  |  |  |  |
| **3** |  |  |  |  |  |  |  |  |
| **4** |  |  |  |  |  |  |  |  |
| **5** |  |  |  |  |  |  |  |  |
| **6** |  |  |  |  |  |  |  |  |
| **Gjithsej** |  |  |  |  |  |  |  |

**Shto rreshta tjerë nëse ka nevojë!**

**3 Përshkrimi projektit**

3.1 Emërtimi i investimit

3.2 Vendi i projektit (rajoni, komuna dhe fshati)

3.3 Objektivat,

3.4 Arsyetimi i nevojës dhe mundësia e investimit

3.5 Duhet të ceket përputhshmëria mes objektivave të masës dhe objektivave të projektit. Sqarime për objektivat e përgjithshme dhe së paku për njërën prej objektivave te projektit duhet të bëhet paraqitja sipas tabelës në vijim:

**Tabela 7. Harmonizimi i objektivave te programit me ato te projektit**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Objektivat e pergjithshme dhe specifike | Objektivat e projektit (Shkruaj „x” në katrorin pranë objektivit të arritur) | Përshkrimi se si projekti synon që të arrijë objektivat (shkruaj brenda katrorëve të kësaj kolone paralel me objektivin e nën/masës |
| *Aftësia konkuruese* | 🞏 |  |
| Se paku nje prej objektivave specifike ne vijim: |  |  |
| Objektiva specifike të masës dhe nënmasësHartuesi i projektit i merr objektivat e masës dhe nënmasës nga Programi dhe i paraqet në këtë kolonë | 🞏🞏🞏 |  |

 **Tabela 8. Informata teknike dhe financiare**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|  | **Objektivat e projektit** Shkruaj „x” në katrorin pranë objektivit të arritur) | **Pershkrimi se si projekti synon që të arrije objektivat** (shkruaj brenda katrorëve të kësaj kolone paralel me objektivin e nën/masës |
| Projekti është në linjë me potencialin e zonës (obligative) |  🞏 |  |
| **Objektivat teknike** (së paku një prej të poshtë shënuarave janë të obligueshme)**:**Shpërndarja e mjeteve dhe pajisjeve që mund të ndikojnë në rritjen e prodhimit të punës, përmiresimin e kualitetit të produkteve bujqesore, futja në përdorim e teknologjive të reja dhe permiresimi i kushteve të punës;Ndërtimi dhe modernizimi i objekteve prodhuese të cilat sigurojnë standarde më të mira; **Indikatori financiar** (obligativ):Kthimi i investimeve ështe koha e nevojshme që fitimi neto shtesë të mbuloj shpenzimet e investimit (\*\*shitja shtesë - shpenzimet shtesë të lidhura me investimin) . **\*\*\***Duhet të bëhet nje paraqitje ku theksohet saktësisht se për sa kohë duhet të përfundoj kthimi i investimit. Duhet të merren parasysh vetëm investimet që në mënyre direkte gjenerojnë të hyra shtesë (si p.sh. traktor, apo ndonjë mjet për mjelje por jo shtallë apo depo e plehut etj.);\*\*Ne rast të pemishteve të reja, vreshtave të rrushit ose pemëve të buta vlera shtesë e shitjes duhet të llogaritet për ate vit kur bimët fillojnë të japin rendimente maksimale;\*\*\* paraqitja duhet të mbeshtetet në të ardhurat dhe shpenzimet dhe të paraqiten në tabelën 11. | 🞏🞏🞏🞏 |  |

1. **Të dhëna lidhur me fuqinë punëtore dhe menaxhimin e projektit**

Menaxheri (emri, mbiemri, pozita brenda organizatës, studimet relevante dhe përvoja profesionale) ..............................................................

NumriNumri i përgjithshëm i punonjësve aktualë ………………………..

*prej të cilëve ............... punëtorë*

Vlerësimet rreth fuqisë punëtore që do të angazhohet pas zbatimit të projektit ………………………..

*Numri i vendeve të reja të punës të krijuara si rezultat i investimit: ........................................*

1. **Përshkrimi i blerjeve të kryera përmes projektit**

Emri, numri, vlera, karakteristikat teknike dhe funksionale të makinerisë / pajisjeve / teknologjive / mjeteve të transportit / pajisjeve që do të blihen përmes projektit dhe, nëse është e nevojshme, prezantimi teknik i objekteve ku do të vendosen pajisjet dhe mjetet. Blerjet duhet të bazohen në kapacitetet aktuale dhe /ose të parashikuara të prodhimit.

**Tabela 9. Përshkrimi i blerjeve/investimeve të kryera përmes projektit**

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Nr.** | **Emri / lloji i pajisjeve / makinerisë /shërbimeve etj.** | **Njësitë (m², ditë pune, kg, etj.)** | **Vlera pa TVSh** | **TVSh** | **Gjithsej vlera me TVSh** | **Përqindia e përkrahjes publike** |
|  |  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |  |
| **GJITHSEJ** |  |  |  |  |  |  |

**Shënim! Nuk është e lejuar që të ceken emrat e prodhuesve, markat tregtare, emrat e ofertuesve, etj**

Kalendari i zbatimit (muajt) dhe fazat kryesore

 Orari i investimit i shprehur me vlera, muaj dhe aktivitete.

 **Tabela 10. Planifikimi kohor i realizimit të investimeve**

|  |  |
| --- | --- |
| Lloji i investimit dhe kostoja totale (euro) | Viti (p.sh.: 2017)  |
| Muaji 1 | Muaji 2 | Muaji 3 |
|  p.sh. përgatitja e tokës | 5,000 |  |  |
| p.sh. mbjellja e fidaneve |  | 15,000 |  |
| p.sh. sistemi mbajtës |  |  | 8,000 |

**Tabela 11. Planifikimi kohor për ndërtimin e objekteve të reja**

|  |  |
| --- | --- |
| Lloji i investimit dhe kostoja totale (euro) | Viti (ex.: 2017)  |
| Muaji 1 | Muaji 2 | Muaji 3 |
| p.sh. përbëresit e ndërtimit | 5,000 |  |  |
| p.sh. Ndërtimi i katit të 1-re  |  | 10,000 |  |
| p.sh. kati i 1-re dritaret dhe kulmi |  |  | 5,000 |

1. **Kapaciteti prodhues**

Kapacitetet prodhuese që rezultojnë nga investimi (në njësi matëse). Duhet të paraqiten specifikimet lidhur me kapacitetin para dhe pas finalizimit te investimit. **Duhet të jepet përshkrimi i rrjedhës teknologjike të punës që aplikohet në tekonlogjinë e projektit.**

1. **Furnizimi i tregut / shitja**

**Tabela 12 Furnizuesit potencial të aplikuesit**

|  |
| --- |
| Furnizuesit potencial të aplikuesit |
| Emri i furnizuesit me lëndet e para /produktet / shërbimet (kur furnitori është vendor të vendoset shenja „V” pas emrit) | Adresa | Produkti furnizues dhe shuma e përafert  | Vlera e llogaritur | % nga shpërndarja totale |
| 1 |  |  |  |  |
| 2 |  |  |  |  |
| n |  |  |  |  |

**Tabela 13. Klientet potencial të aplikuesit**

|  |
| --- |
| Klientet potencial të aplikuesit |
| Nr. | Klienti (Emri dhe adresa) kur blerësi është vendor të vendoset shenja „V” pas emrit | Vlera | % e shitjes |
| 1 |  |  |  |
| 2 |  |  |  |
| n |  |  |  |

1. **Konkurrenca dhe strategjia e tregut**

Përshkrimi i konkurrencës lokale dhe ndërkombëtare. Përshkrimi i strategjisë së tregut.

1. **Detaje financiare të investimit**

**Tabela 14.Shpenzime te detajuara të pranueshme dhe të pa pranueshme**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
|  **Shpenzimet e pranueshme** | **Ndihma publike** | **Bashkë-fiancimi privat (euro)** | **Totali** |
| **Investimet e pranueshme** |  |  |  |
| **...** |  |  |  |
| **Shpenzimet administrative (për shembull: planin e biznesit)** |  |  |  |
| **Investimet e papranueshme** |  |  |  |
|  |  |  |  |
| **TOTALI** |  |  |  |

 **10 Rrjedhja e parasë (hyrje-daljet)**

Parashikimi i hyrjeve dhe daljeve për 3 vjet pas finalizimit te investimit. Aplikuesi duhet të demonstrojë se ekonomia e tij do të jetë fitimprurëse dhe se paratë e gatshme asnjë muaj nuk do të ketë vlerë negative. Nëse aplikuesi planifikon të marrë kredi, atëherë shuma e parave e marrë nga kredia regjistrohet si e hyrë kurse këstet mujore për kthimin e kredisë regjistrohen si shpenzim.

Personat juridik me përvojë duhet të dorëzojnë pasqyrat e të ardhurave për tre vitet e fundit që i kanë dorëzuar në Administratën Tatimore.

**Tabela 15. Rrjedhja e parasë (Ju lutemi, shfrytëzojeni tabelën në excel publikuar në webfaqe e AZHB)**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
|  | Te hyrat | Shpenzimet | Para te gatshme ne dispozicion (euro) |
| Artikulli | Vlera (euro) | Artikulli | Vlera (euro) |  |
|  Te hollat fillestare2013, Muajt |  |  |  |  |
| Janar |  |  |  |  | Te hollat fillestare +Te ardhurat -Shpenzimet =Duhet te jene pozitive |
| Shkurt |  |  |  |  | ............... |
| .................. |  |  |  |  | ............... |

**Shënim: Parashikimet për projektin e dorëzuar duhet të bazohen në gjendjen financiare te vitit të kaluar. Duhet të merren parasysh lidhja midis shitjes, parashikimit, kapacitetit të prodhimit dhe para/kontratave të shitjes.**